

Company Profile

2022

Make your Business Easier, Faster,
DIGITAL!

Logistica & Supply Chain,
Produzione & Industria 4.0,
E-commerce & Sales Force
Automation



LET'S START!



Content

I. Our Story, Our Vision, Our Mission	04
II. Our Team	08
III. Our Teams	10
IV. Overview	12
V. Logistica: Stockforce WMS - Stockforce Plan	16
VI. Produzione: Stockforce Factory - 4.0 Facile	22
VII. Vendita: ShowK - SellMore	28
VIII. Consulting and Project Management	40
IX. Our Projects	42
X. Partnerships	43
XI. Contact Us	44

Our Story



Mox Solutions nasce nel 2006 dalla volontà dei tre soci fondatori, Cristian Bressan, Daniel Pagnan e Luigi Ferraro, di creare un unico business che inglobasse produzione ed integrazione software, consulenza e personalizzazione per le imprese che richiedono automazione ed integrazione dei processi aziendali.

Da allora forniamo soluzioni capaci di integrarsi al software del sistema informativo aziendale, spaziando dalla logistica di magazzino estesa alla supply chain, alla produzione con applicazioni web e mobile per la raccolta dati di fabbrica, fino alla vendita con soluzioni su tablet per agenti, configuratori commerciali di prodotto, e-commerce B2B e B2C.

Logistica
Vendita Automazione
Ecommerce Supplychain
Software
Adattabilità
Consulenza
Realtime Integrazione




*I visionari anticipano
le necessità future
e immaginano
le soluzioni del
domani.*


Our Vision

Le aziende con target Industria 4.0 ci chiedono una logistica integrata e omnidirezionale con i sistemi e-commerce e ERP.

In tale ottica abbiamo servito contesti e settori specifici, con focus su aziende volte all'internazionalizzazione ed all'automazione dei processi, spaziando dalla configurazione dell'offerta commerciale, acquisizione ed evasione dell'ordine, fino al tracking della spedizione, tutto integrato al sistema informativo aziendale.



Troppe volte i clienti si trovano costretti a mutare i loro *assetti organizzativi* e le corrispondenti *infrastrutture hardware e software* per poter accettare le soluzioni che vengono proposte dal fornitore di *tecnologia*.



Cristian Bressan
CEO at Mox Solutions

Our Mission

La nostra missione è garantire il mantenimento delle soluzioni aziendali software ed hardware del cliente, consapevoli del vantaggio competitivo che porta con sé la digitalizzazione, ma nel rispetto degli investimenti sostenuti.

Business, ma anche umanità.

Gran parte delle nostre giornate trascorrono a contatto diretto con il cliente, grazie al quale abbiamo sviluppato una vera e propria “filosofia di assistenza”:

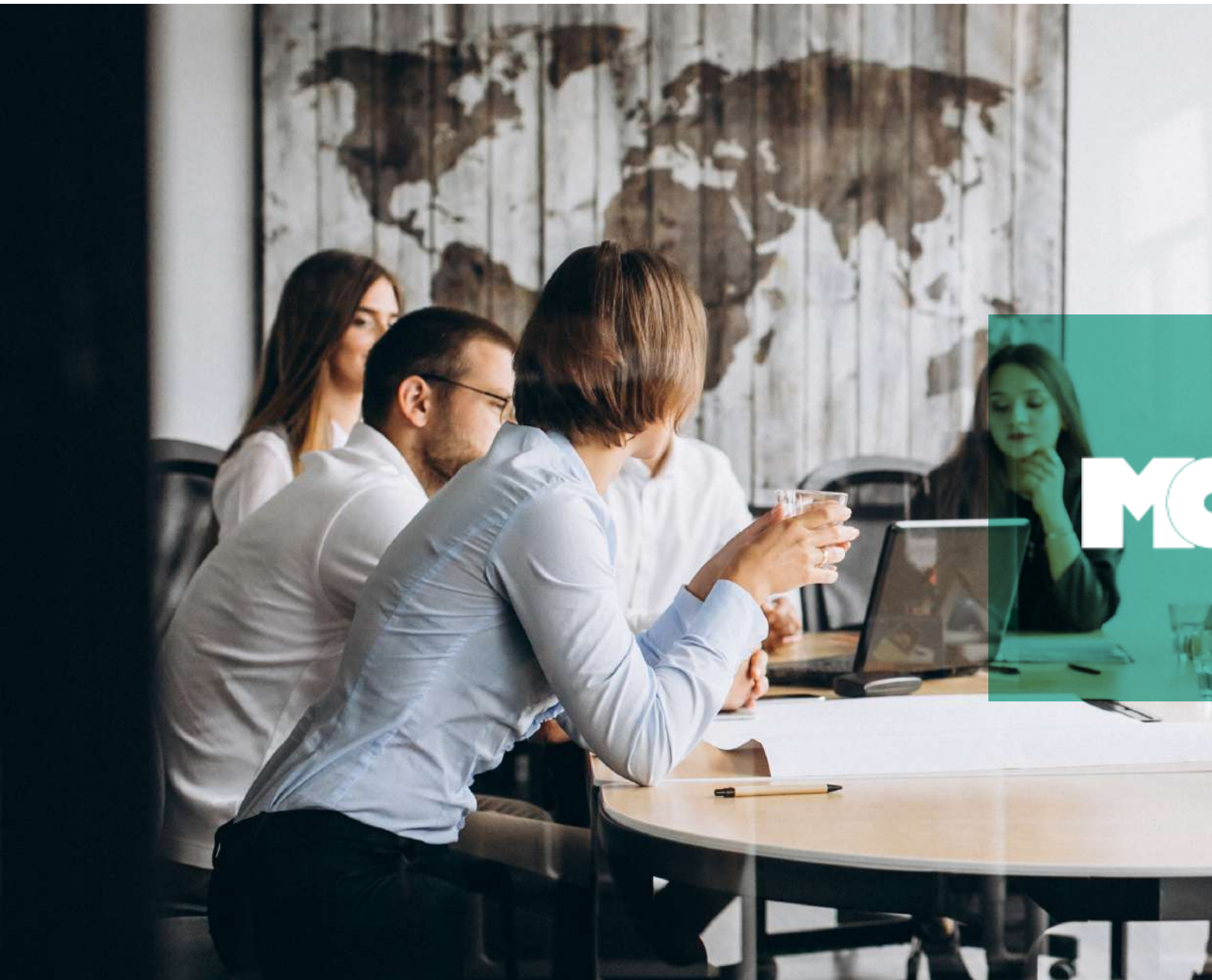
Spesso sorridendo diciamo che supportiamo i clienti come uno psicologo con i suoi “pazienti”: in fondo anche il cambio tecnologico è un piccolo trauma per una persona che è sempre stata abituata alla carta.

E noi siamo lì.

Luigi Ferraro
CEO at Mox Solutions



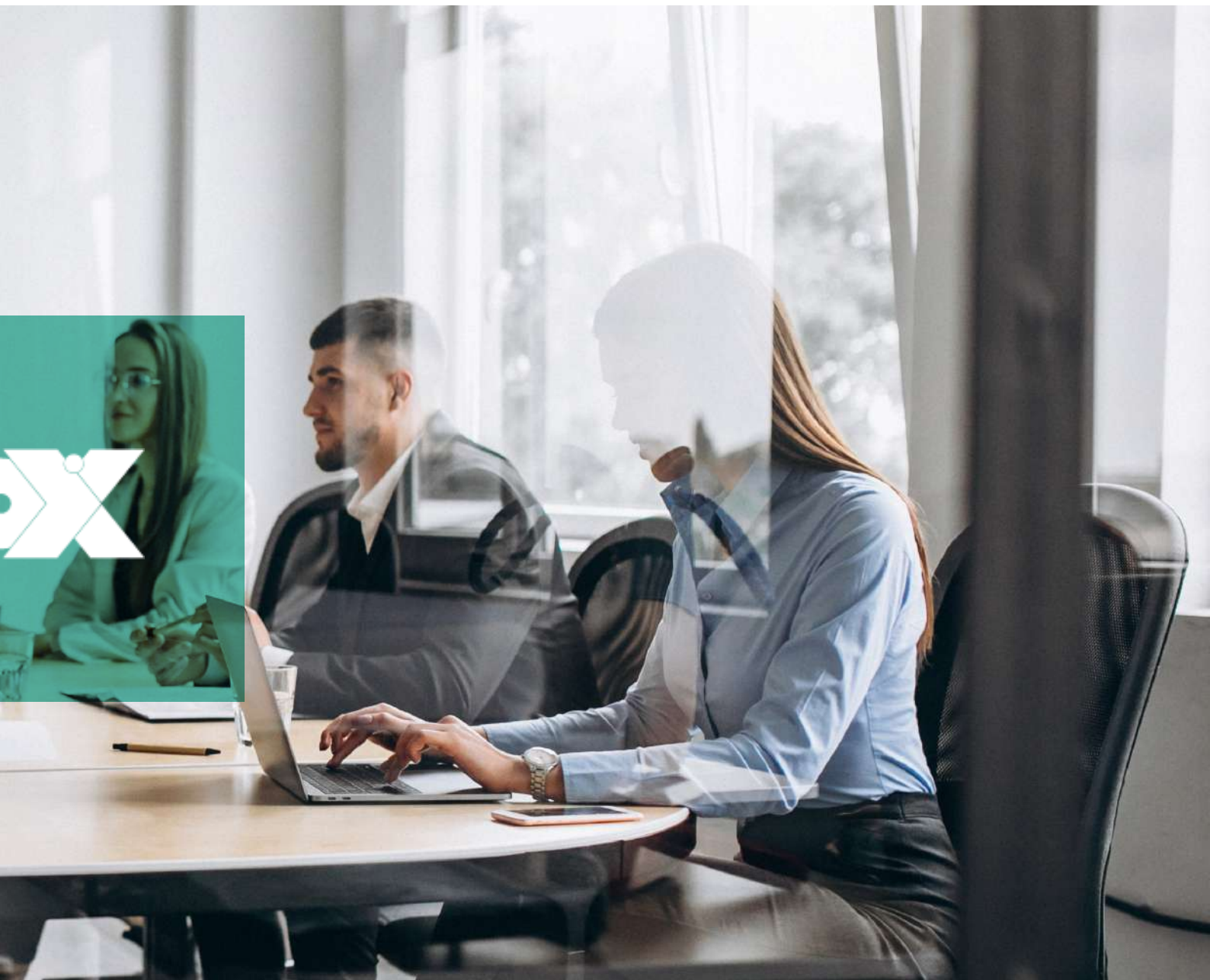
Our Team



Il team di MOX è formato dal giusto mix di consulenti di grande esperienza e giovani sviluppatori: non è l'età a contare, ma il punto di vista critico e sempre attento all'innovazione, caratteristica indispensabile per chi lavora nel digitale.

Il nostro punto di forza?

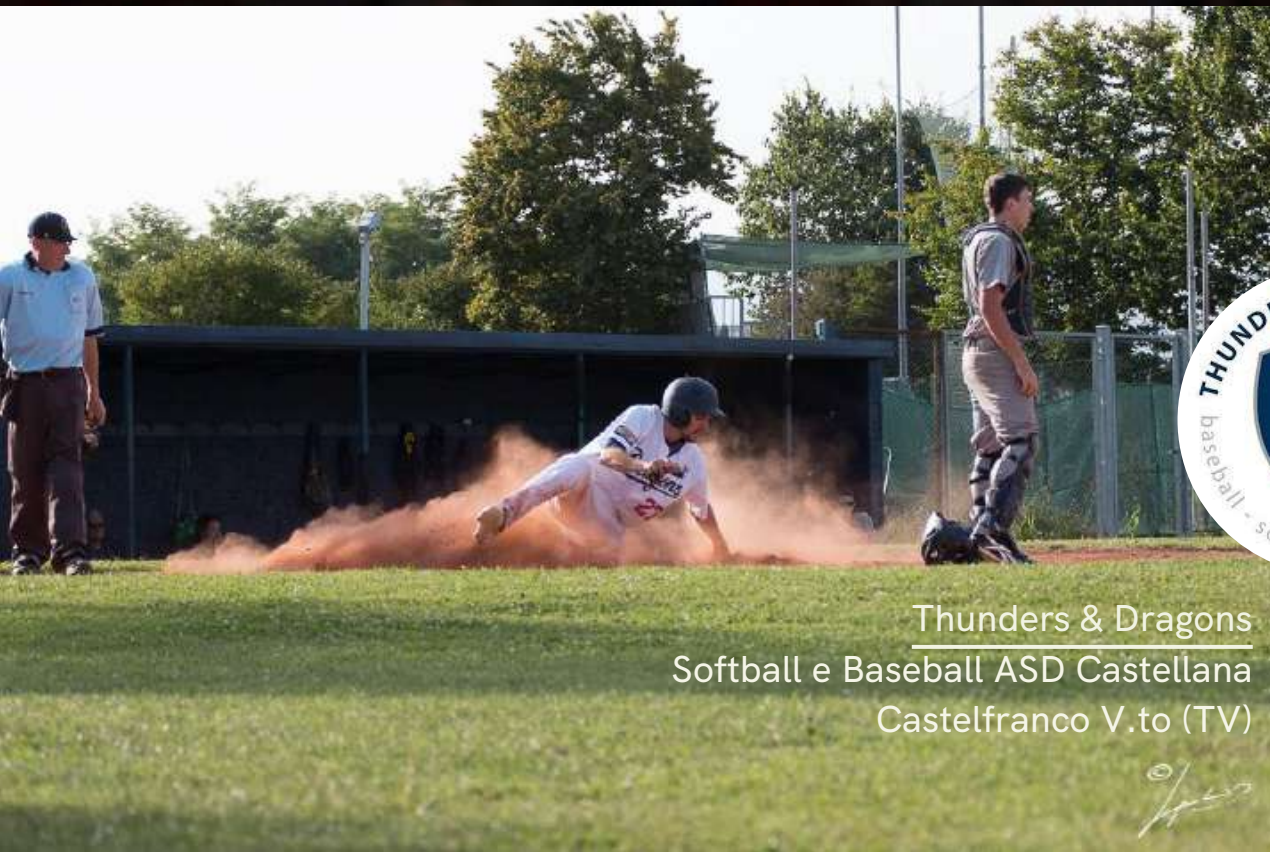
Nulla è preconfezionato ed immutabile, perché ogni realtà è unica: è il prodotto ad adattarsi alle esigenze e ai flussi propri del cliente, e non viceversa!



Our Teams



The Team Riese & Castello di Godego
Società Sportiva di Basket
Riese Pio X (TV)



Thunders & Dragons
Softball e Baseball ASD Castellana
Castelfranco V.to (TV)



Art Voice Academy di Diego Basso
 Centro di Alta Formazione per lo Spettacolo
 Castelfranco V.to (TV)



WelfareCare

Società Benefit



Welfare Care srl
 Società Benefit | Attività di prevenzione
 Castelfranco V.to (TV)



Overview

Lavori per rendere
il tuo business
unico?

Anche noi.

Oggi MOX coniuga soluzioni voice a dispositivi indossabili per garantire in tempo reale l'informazione logistica al reparto commerciale e fornire attraverso questa il dato per la miglior vendita.

Con un focus sul *lavoro in mobilità* Mox Solutions propone:

- warehouse management system (WMS) per la gestione del magazzino e per una logistica integrata all'e-commerce
- pianificatore delle consegne clienti a fronte dell'analisi del portafoglio ordini
- sistema MES per il rilevamento dei dati di fabbrica
- sistema e-commerce B2B e/o B2C con modulo integrato di controllo e revisione ordini da backoffice e un modulo PDM, per la gestione dei dati tecnici e commerciali di prodotto.





Un buon WMS raggiunge l'*optimum* quando è in grado di *dialogare* in modo costante e fluido con L'ERP, fulcro dei *sistemi informativi aziendali*, nonché origine e fine di tutte le informazioni che riguardano la vita dell'organizzazione.

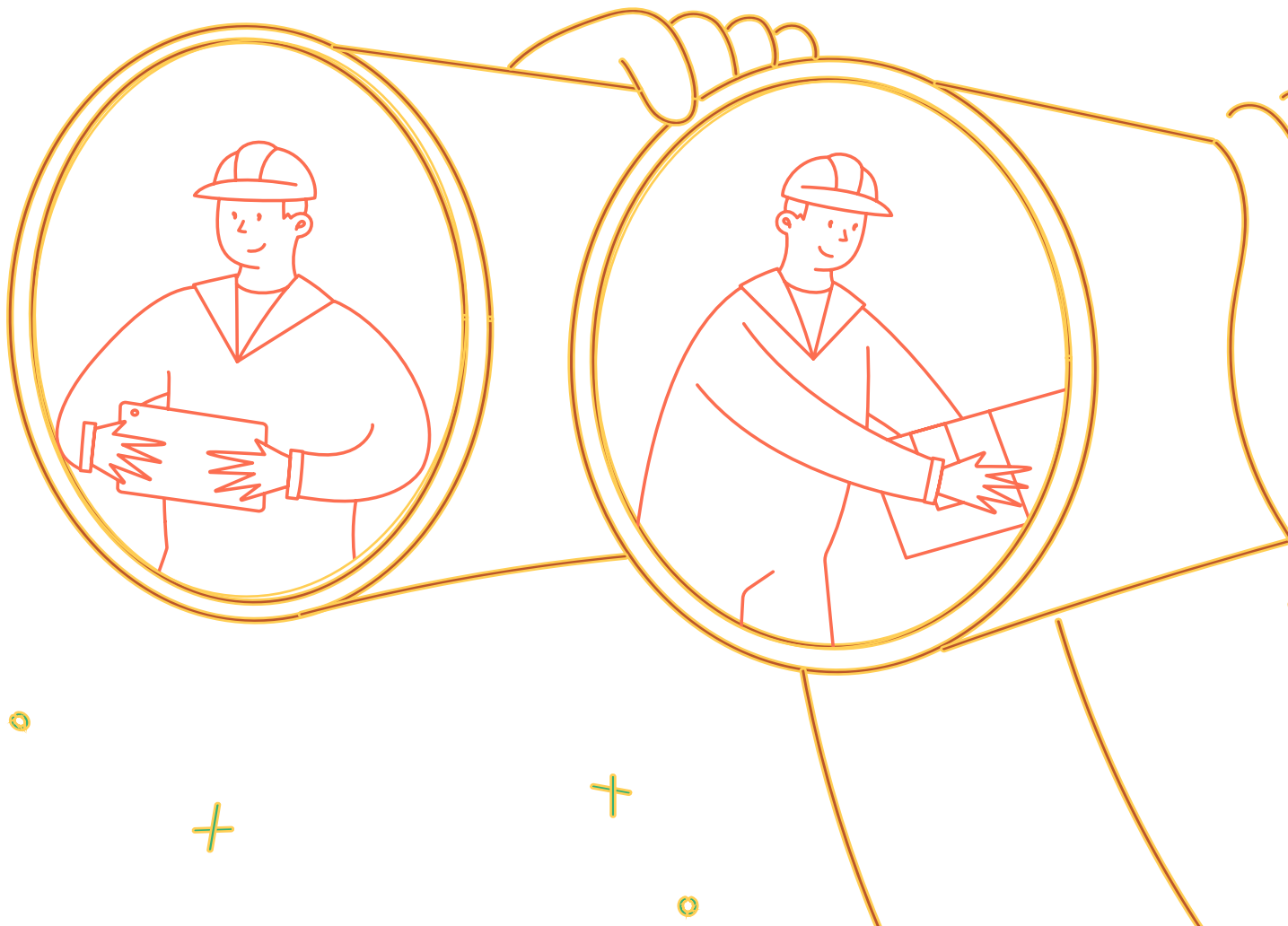


Daniel Pagnan
CEO at Mox Solutions

Lavoriamo da due prospettive diverse

Studio, analisi
flussi di magazzino,
progettazione e
integrazione logistica

Ottimizzazione
dei processi
di magazzino



Logistica

Stockforce WMS Stockforce Plan

A map of Southeast Asia is shown in the background, with several pushpins marking key locations. The pushpins are connected by lines, suggesting a network or route. The locations marked include Da Nang, Ho Chi Minh, Singapore, and Jakarta. The map also shows other regions like Vietnam, Malaysia, and the Greater Sunda Islands.

Sviluppato con tecnologia web oriented, si interfaccia con tutte le piattaforme mobile, proponendo interfacce ergonomiche su dispositivi a geometria variabile, come palmari, tablet e dispositivi touch.


Le videate sono concepite con una grafica curata e funzionale, pensata per ridurre al minimo i tempi di apprendimento e facilitarne l'uso. Il personale addetto alla gestione di magazzino ha a disposizione uno strumento capace di leggere ogni tipologia di barcode/QR-Code e notificare eventi di rilievo che riguardano i flussi logistici (ad esempio ordini conclusi, livelli minimi di scorta prodotto, rotture di stock, missioni non ancora attivate...) anche attraverso segnalazioni sonore e messaggistica.



Vantaggi

- **è il sistema che si modella** in funzione del tipo di operatività e non viceversa
- integrazione rapida con i maggiori **provider di trasporto**
- integrazione dei **flussi logistici** con i terzisti personalizzabile
- pianificazione ed analisi delle consegne clienti su **portafoglio ordini automatizzata**
- **attività WMS di picking, ricezione, stoccaggio, trasferimenti** modellabili sui flussi aziendali e logistici
- **digitalizzazione completa** del processo di entrata del materiale tramite il Buono Entrata Merce
- integrazione con **Pick to light a scaffale o a carrello** con “led-light” per evasione multiordine e/o multiciente con successiva ventilazione del prelevato
- utilizzo di **dispositivi eterogenei** (lettori a pistola, indossabili, ring scanner, ecc.) a seconda dell’ergonomia richiesta dall’operatore
- alta configurabilità delle attività e dei flussi per la gestione delle merci in entrata e in uscita nonché delle movimentazioni interne
- pianificazione degli acquisti con modelli demand driven per “aggiustare” le previsioni (Forecasting ordini fornitori)





È il momento per ripensare i tuoi processi logistici.

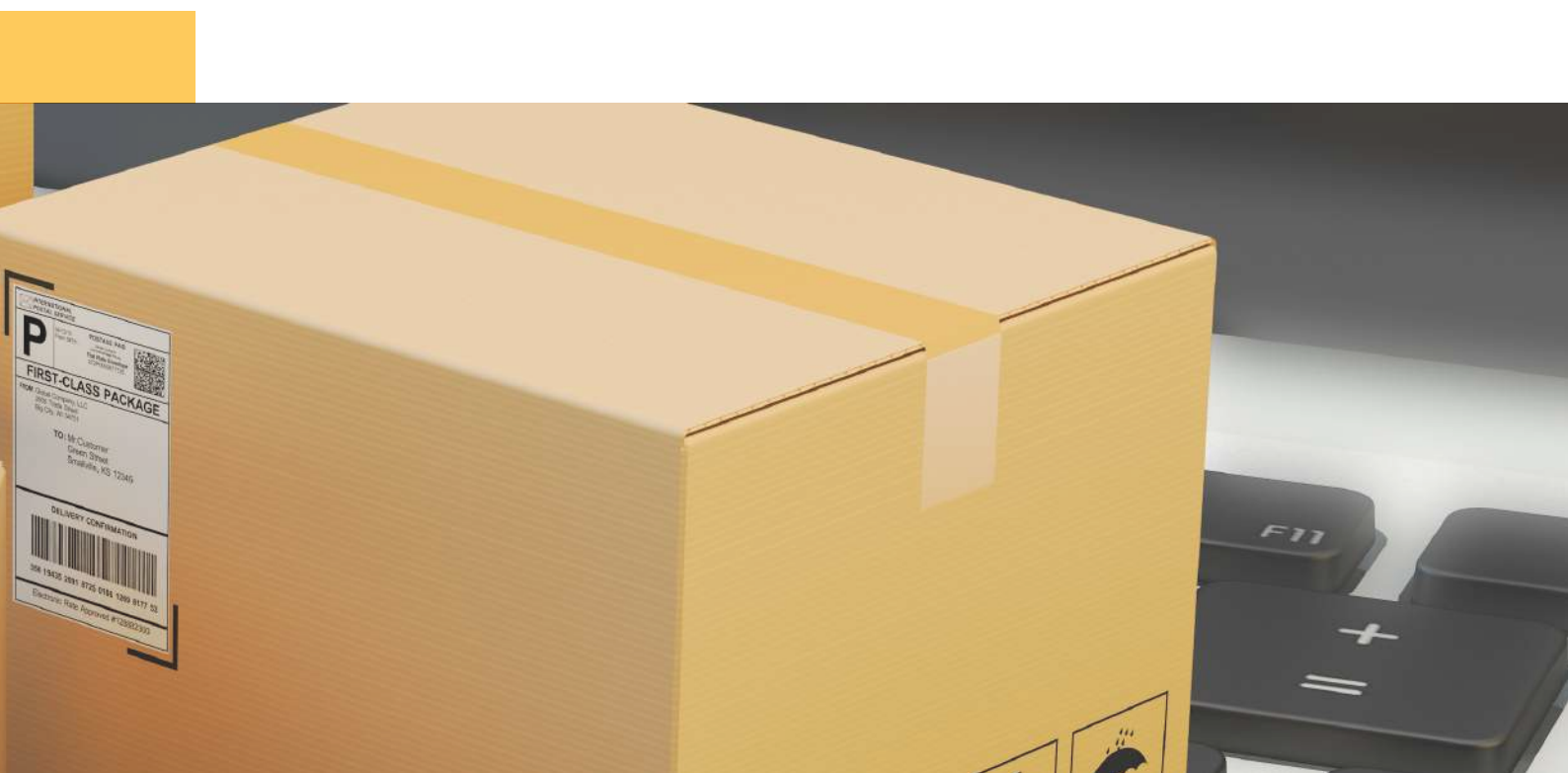
È il momento per ripensare ai processi logistici della tua azienda, ad una supply chain plasmata sulle tue specifiche esigenze, integrata ai tuoi sistemi ed operativamente sostenibile, sicura e senza intoppi.

Funzionalità

- il sistema governa in autonomia l'attivazione dei prelievi con **logiche definibili dall'utente**
- gestione del **Cross-docking**
- **gestioni specifiche per lo shelf-life**, con gestione completa dei lotti, caratteristiche lotti, lotti fornitori
- logiche di **riservazione lotti e/o ubicazioni**, gestione per Unità Di Carico
- **statistiche consuntive** delle attività logistiche e analisi delle movimentazioni merci, monitoraggio delle performance del magazzino
- gestione dell'**integrazione con magazzini automatici**
- gestione **logistica "a commessa"** in accettazione e spedizione
- pianificazione degli acquisti e l'analisi degli ordini fornitori con **algoritmi predittivi**
- gestione dei resi (**reverse logistic**)
- gestione prelievi massivi (**batch picking**) oppure con **pick/pack contestuali** per governare spedizioni numerose con pochi colli
- gestione della tracciabilità "fine": gestione matricole e serializzazione prodotto.



Oggi sempre più aziende decidono di **digitalizzare i processi aziendali** attraverso soluzioni altamente specializzate e dipartimentali. In **Mox Solutions** abbiamo reso i nostri processi **integrabili** a diversi sistemi informativi (nonché al tuo e-commerce!), attraverso connettori già predisposti o progettabili in tempi rapidi.



Produzione

Stockforce Factory 4.0 Facile

Nell'ambito della produzione e dell'industria 4.0, Mox Solutions fornisce il servizio di consulenza per l'integrazione della macchina industriale con il sistema informativo/ERP, cui seguono proposta e sviluppo della soluzione adeguata, finalizzata all'automazione delle rilevazioni dei dati di fabbrica sul campo ed in tempo reale.

Punti chiave:

- Integrazione con il magazzino
- Automatizza le rilevazioni di fabbrica e soddisfa tutti i requisiti per l'industria 4.0
- È accessibile da qualsiasi dispositivo in rete che abbia un browser WEB installato.
- Al versamento delle UDC alla fine della produzione vengono create automaticamente le missioni di stoccaggio
- Possibilità di legare i consumi al materiale trasferito nella linea di produzione



Le nostre soluzioni propongono la possibilità di utilizzo *stand alone*

Nello specifico, le nostre soluzioni propongono la possibilità di **utilizzo stand alone** nel caso in cui l'ERP non gestisca i flussi di produzione, **integrabile con l'ERP** sia per l'importazione di ordini e fasi che per l'esportazione delle movimentazioni, ad esempio progetti live con sistemi gestionali quali:

- Embyon
- TeamSystem Enterprise
- Alyante
- SAP Business 1 / HANA
- Sage X3
- Dynamics NAV
- JD Edwards
- Microsoft Navision



Soluzioni Chiavi in Mano

Definiamo le nostre soluzioni "Chiavi in Mano", poiché vengono distribuite tramite **appliance**, **consegnate già installate e pronte per la configurazione**, così da **accorciare** drasticamente i **tempi di delivery** al cliente: in questo modo non vengono appesantiti i server aziendali ed agevolati gli aggiornamenti da remoto.

Ogni team è guidato nell'installazione sia face to face che da remoto.



Il flusso delle rilevazioni

È possibile descrivere il flusso delle rilevazioni di fabbrica, in modo parametrico e totalmente flessibile (distinguendole a loro volta per attività, stabilimento, reparto, centro di lavoro, operatore):

- quali bolle di lavoro far visualizzare all'operatore, così da limitare la possibilità di errori (e far vedere agli incaricati solo quanto compete loro)
- l'impatto che la dichiarazione ha sulla fase, sull'ordine di produzione e sui componenti
- le interfacce da mostrare all'operatore per le richieste (pensate per essere totalmente personalizzabili)
- i controlli effettuati in fase di dichiarazione secondo regole stabilite a monte (es: permettere o no di versare più del previsto).



Vantaggi e funzionalità



- calcolo del presunto prelievo in corso di produzione
- **database indipendente** accessibile per statistiche di rilevazione in corso di lavorazione
- **stampa etichette** al versamento o con funzionalità separata
- **gestione lotti e matricole**
- algoritmi di generazione lotti/matricole configurabili
- funzione “Carico macchina” per tracciabilità lotti
- creazione legame univoco tra lotto/matricola versata e lotti prelevati
- ricostruisce in qualsiasi momento tutto l’albero di **tracciabilità**
- identificazione immediata a bordo macchina
- gestione Entrata/Uscita operatori, fondamentale per calcoli di produttività
- **algoritmi** di ripartizione tempi **personalizzabili**
- è possibile definire come ripartire i tempi di setup e lavorazione (in caso di parallelizzazione).

4.0 Facile

4.0 Facile è la nostra soluzione per soddisfare i requisiti industria 4.0 ed ottenere tutti i vantaggi fiscali disponibili e finanziamenti/voucher da bandi regionali. Perché è facile? Perché l'integrazione è automatizzata con il sistema logistico della fabbrica o con la rete di fornitura, l'installazione rapidissima grazie all'hardware Mox Box. Si collega alla gran parte dei PLC esistenti, visualizza i dati...

E la certificazione è fatta!

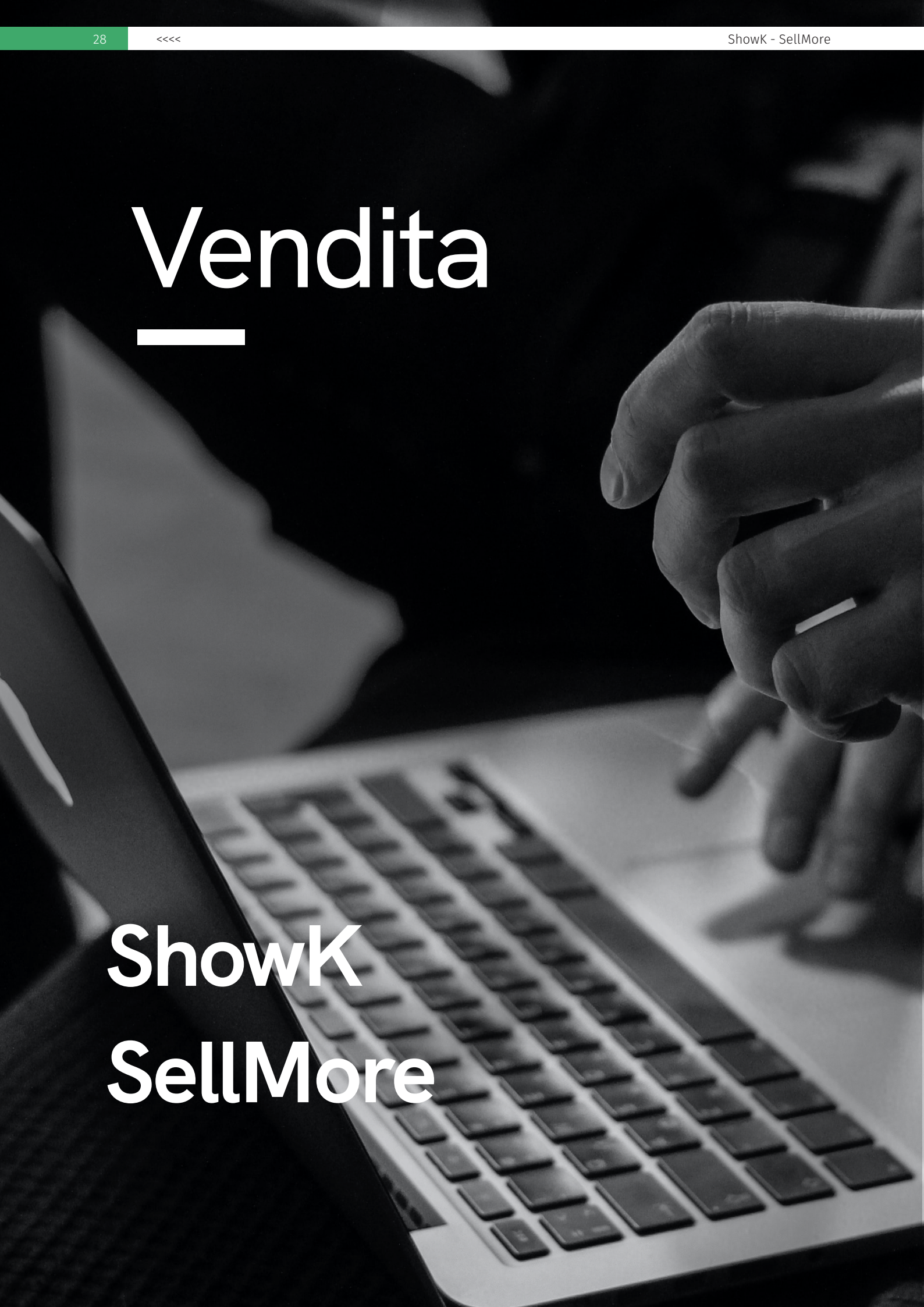
In assenza di interfacce macchina, l'inserimento dei dati avviene tramite tablet, a completare un sistema di interfaccia uomo-macchina semplice e intuitivo.



Vendita



ShowK
SellMore



Alcune domande...

Ho canali di vendita diversificati?

Sono Omnicanale?

Dove si trovano i dati del mio cliente?

Come condivido il dato di vendita?

Ed il know-how di prodotto?

Chi o cosa copre il gap di integrazione?

E-commerce



ROUND-NECK T-SHIRT

\$19 \$10



Con Mox Solutions l'evoluzione dell'e-commerce parte dalla comunicazione del prodotto attraverso ShowK, il nostro e-commerce per la gestione del ciclo attivo di vendita, integrato a tutti i maggiori ERP presenti nel mercato, con verticalizzazioni specifiche per ogni tipologia di business.

ShowK è dotato di un sistema di gestione del ciclo attivo aziendale tramite un gestore dello stato del documento (inserito, in attesa di approvazione, validato...) con cambi di stato e flussi di approvazione completamente configurabili.

Se la tua azienda è unica, il tuo e-commerce DEVE essere unico!

ShowK da la possibilità di controllare i dati provenienti da diversi canali e di interagire con essi (Gestionale, Negozi, Agenti, e-commerce...), tenendo "tutto sotto controllo" grazie alla gestione dei processi integrata (Business Process Management).

Il flusso del documento ordine dal suo inserimento è controllato tramite workflow programmabile, con cambi di stato e notifiche agli uffici preposti: ogni documento all'ufficio giusto nel momento giusto.



Vantaggi e funzionalità

- **personalizzazione dei contenuti** per ciascun cliente (cronologia acquisti, posizione geografica ecc.)
- contenuti basati sulla posizione dell'utente
- **catalogo digitale** per raccontare al meglio i tuoi prodotti
- **DAM** per la gestione dei contenuti: Contenuti multimediali distribuiti per mercato e lingua
- **PDM** (Product Data Management): Gestione Schede tecniche multilingua, confronto, on demand report, filtri e FTS su tutti i prodotti
- **sicurezza**: decidi tu chi può vedere cosa.



- **Acquisti personalizzati** per tipologia di prodotto
- cataloghi **PDF**, tutta la potenza della comunicazione aziendale sempre disponibile
- acquisto da PDF
- **prezzi calcolati** rispettando le stesse regole dell'ERP
- **gestione promozioni e canvass**: personalizzare l'offerta massimizza i risultati. Politiche commerciali basate su esigenze interne e del cliente, permettono di migliorare le performance e la confidenza
- **gestione del customer care** con flusso di approvazione ordine personalizzato, invio ordine alla logistica e tracking dello stato di avanzamento.



Vendite

Strumenti per rivoluzionare l'organizzazione e l'efficienza delle vendite dirette (agenti), indirette (rivenditori, B2B) e delle vendite a clienti (B2C).



Vantaggi e funzionalità

- **gestione clienti:** Prospect, survey, storico, pagamenti, contabilità, appuntamenti, merchandiser, visite, estratto conto cliente ed incassi
- **catalogo prodotti:** Schede tecniche, multimedia, comparazione, cataloghi PDF, guide, giacenze
- **ordini e offerte:** Prezzi corretti, personalizzazione, conversioni, configuratori CPQ, tracking, storico
- **contrattualistica:** Consultazione, raccolta contratti, firma grafometrica
- **statistiche:** Venduto, target, provvigioni, visite, stato ordini, arrivo merce
- **file:** Brochure, listini, formazione, comunicazione, divulgazione.



Configuratore di prodotto



Perché personalizzare il modo di acquistare? Ogni prodotto o linea ha la necessità di avere la propria configurazione. L'acquisto in griglia è ideale quando un prodotto ha due tipologie di varianti ed è utile vedere tutte le alternative in un'unica interfaccia.

L'acquisto da esploso per la vendita di ricambi, o il configuratore veicoli per il settore automotive, per citarne alcuni. Ogni giorno registriamo sui nostri server migliaia di transazioni, ordini e documenti in più di 12 paesi nel mondo, in maniera affidabile e sicura.

Vantaggi e funzionalità

- il **processo di vendita guidato** accompagna il cliente in ogni scelta, così da trovare sempre la soluzione ottimale alle sue esigenze
- **accelera il processo decisionale**, offrendo real-time la configurazione del prodotto in base alle caratteristiche scelte
- elimina gli errori nei passaggi di consegna tra i team di vendita e di progettazione
- produci VELOCEMENTE proposte commerciali precise e di alta qualità fino alla distinta base
- **realtime**: controllo vincoli, prezzo, produttività, disponibilità mentre si configura
- gestione configurazioni complesse con generazione distinte e cicli di produzione
- anche i prodotti più complessi possono essere configurati con facilità. Permette di definire delle caratteristiche ambientali, prestazionali, applicative e porti delle semplici domande
- gestisce le relazioni tra le caratteristiche e i componenti in configurazione.



La nostra soluzione CPQ (Configure, Price and Quote), destinata a clienti, partner, agenti e customer service per produrre quotazioni velocemente e senza errori e generare ordini già pronti per la produzione.

È integrabile in qualsiasi sito preesistente o può vivere in autonomia all'interno del nostro e-commerce **ShowK**, e off-line in **SellMore**, la nostra app per la Sales Force Automation.

Puoi scegliere il configuratore più adatto al tuo business:

Configuratore grafico 2D

Configuratore grafico 3D & AR

Configuratore BOM

Configuratore Spare Parts



Integrazioni

Disponibile l'area di back office dove creare configurazioni, regole e vincoli.

La **creazione di contenuti** è semplice ed intuitiva. Versioni multiple, date di validità, clonazione, sandbox permettono di testare una configurazione prima di lanciarla sul mercato.

Le **integrazioni** già disponibili sono con:

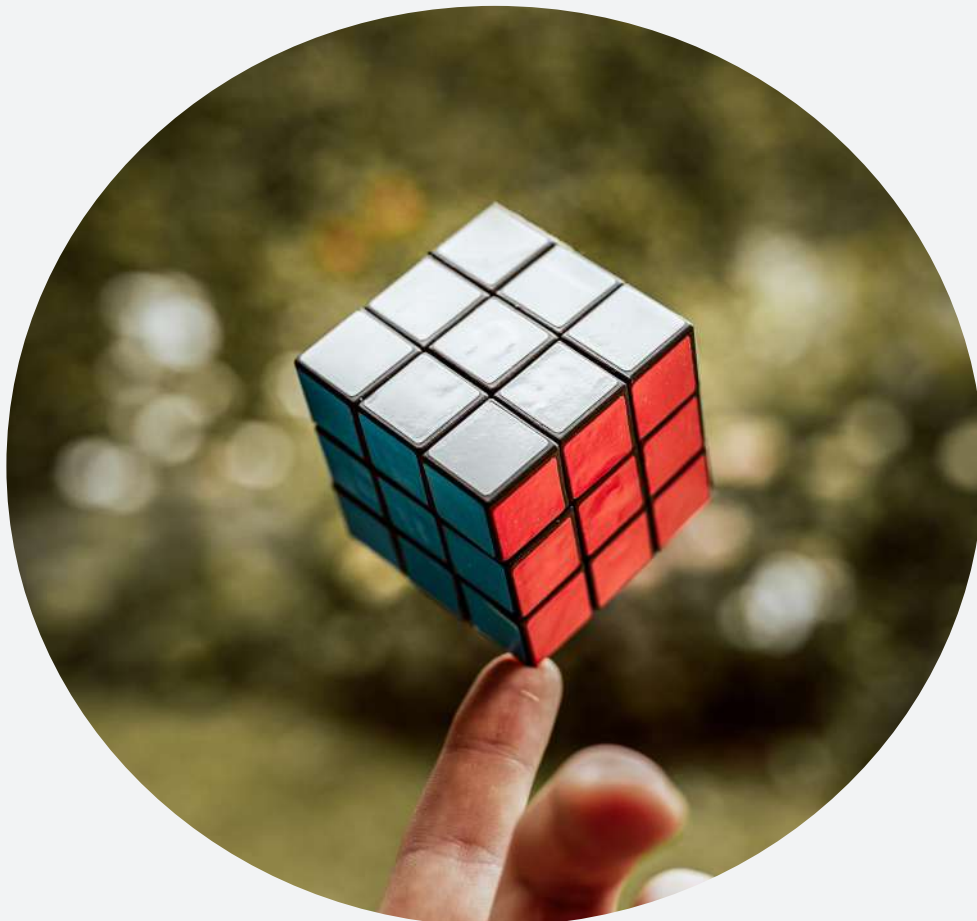
- SAP S/4HANA
- SAP B-ONE
- Microsoft Navision, AX, Business Central
- Sage X3
- JD Edwards
- BAAN
- Panthera



Perché scegliere MOX...

Con l'avvento della digitalizzazione, le persone hanno iniziato a maturare idee non solo per velocizzare vecchi processi, ma per utilizzare la tecnologia aziendale in modi nuovi.

Ed è qui che ha iniziato a prendere forma l'idea di trasformazione digitale. Un passaggio ormai obbligato, ma allo stesso tempo, rivoluzionario in termini di efficienza e competitività.

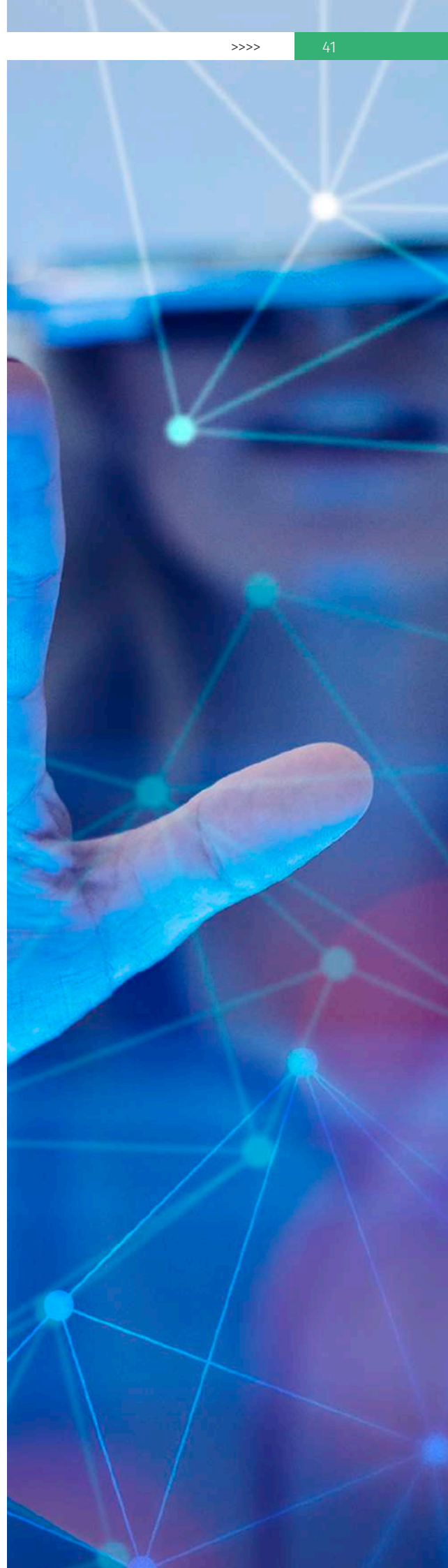


...Perché investire con noi sulla digitalizzazione?

MOX solutions può supportarti in questa importante e fondamentale fase strategica, dalla definizione del progetto, alla consegna.

Investiamo ogni giorno in ricerca e sviluppo, al fine di proporre sempre tecnologie all'avanguardia ed aggiornamenti funzionali strategici.

Il nostro valore aggiunto? Eseguiamo in maniera diretta tutte le attività di delivery, formazione ed assistenza tecnica, per garantire il miglior servizio. Creiamo il progetto, formiamo i vostri team, e garantiamo un servizio di assistenza tecnica continuo nel tempo.



Our Projects

+ di 100 progetti
realizzati in tutto il
mondo

+ di 10.000 utenti
utilizzano le nostre
applicazioni,
appartenenti sia a
multinazionali che a
piccole/medio aziende



110 +



Partnerships

Ci avvaliamo inoltre di partnership per garantire un servizio completo ai nostri clienti ed integrato alla nostra offerta:

- possibilità di avere una consulenza professionale gratuita su incentivi fiscali, bandi finanziamenti per la realizzazione di progetti digitali ed innovativi con il nostro team
- consulenza sulla scelta dei device, infrastrutture informatiche, e canale di acquisto vantaggioso
- Amazon Web Services (AWS), gestione applicazioni su Cloud, con elevatissimi standard di sicurezza.



Ogni promessa è debito: Mox significa rapido.
Contattaci per prenotare subito una consulenza
personalizzata GRATUITA! Prenota SUBITO!

PIACERE, SIAMO MOX!

 Via G. Marconi 21/C, 31030 Castello di Godego (TV)

 +39 0423 722719

 info@moxsolutions.it

 Ci trovi anche nei social: [Facebook](#) e [Linkedin](#)

Visita il nostro sito: www.moxsolutions.it

